

SKAB FREMSKRIDT PÅ DIN ARBEJDSPLADS



Få overblik over støtte- og innovationstilbud, som kan sikre vækst og fremgang





Udgivet af CO-industri juli 2020
Tekst: Pernille Birch
Redaktion: Allan Petersen
Foto: Robert Attermann,
Kristian Brasen,
Palle Peter Skov, Lars Horn.
Layout: Ferslew Grafik
ISBN: 978-87-93916-27-2
CO-Meddelelsesnr.: 2020/056

FORORD

Du kender det sikkert. På jeres virksomhed har I en hektisk hverdag. Der er fart på produktionen, og det kan være svært at have det lange lys på. For hvordan forbedrer I produktiviteten? Hvordan omsætter I gode ideer til praksis? Og hvordan får I hjælp til at komme videre og ikke mindst til at skaffe finansiering til nye initiativer?

Det kan du som tillidsrepræsentant eller som medarbejdervalgt bestyrelsesmedlem hjælpe jeres ledelse med.

Som kollegernes repræsentanter har I nemlig også en vigtig rolle med at sikre virksomhedens udvikling – ikke mindst i kraft af den viden, som I har fra hverdagens produktion.

I denne pjece får du et overblik over offentlige støtteordninger, regional erhvervsrådgivning og innovationstilbud, som kan være relevante for netop den virksomhed, du er ansat i.

Brug pjecen til at gå i dialog med ledelsen om, hvilke muligheder I har for at styrke produktiviteten, forbedre arbejdsgange samt optimere og udvikle nye produkter.



INDHOLD

Stil jer selv disse fem spørgsmål	4
Præsentation af forretningsidé i banken	5
Finansiering via offentlige ordninger	7
Vækstfonden	7
Eksportkreditfonden	8
Adgang til investorer	10
Særligt til SMV'er	10
Innovation	11
Innovationsfonden	11
Danmarks Grønne Investeringsfond	11
GTS-institutterne	12
Opfinderrådgivningen	13
Connect Denmark	13
Kompetenceudvikling	14
Regionale erhvervshuse	14

STIL JER SELV DISSE FEM SPØRGSMÅL

En forudsætning for at søge støtte er naturligvis, at I ved, hvad I vil søge støtte til. Processen kan begynde med, at I stiller jer selv nogle spørgsmål for at blive afklarede.

Når det handler om produktudvikling, kan I overveje:

1. Efterspørger kunderne varer og services, som I ikke allerede sælger – og vil I kunne levere de produkter eller services?
2. Er der noget i produktionen, der kan gøres billigere, smartere eller bedre?
3. Kan I forbedre jeres eksisterende produkter på en måde, som kunderne kunne have gavn af, fx i forhold til pris eller nye funktioner?
4. Har I de rigtige kunder, eller skal I forsøge at sælge til nye og flere kundegrupper?
5. Skal markedet udvides? Kan produktet også afsættes i andre regioner i Danmark eller helt uden for Danmarks grænser?



PRÆSENTATION AF FORRETNINGS- IDÉ I BANKEN

Har jeres virksomhed brug for finansiering til at føre nye ideer ud i livet, vil banken ofte være den primære indgang. Det kan også være gennem en investor. Det er selvfølgelig virksomhedens ledelse, der står for det, men du kan som tillidsvalgt være med til at kvalificere forretningsideen.

Du kan blandt andet bidrage med svar på et par centrale spørgsmål:

1. Hvordan ser jeres virksomhed ud i dag?
Hvad kan virksomheden, hvordan tjener den penge, og hvor bruger virksomheden pengene?
2. Hvordan skal jeres virksomhed se ud i morgen?
Præsenter virksomhedens visioner. Hvad skal der lånes penge til, samt hvordan og hvornår bliver det en gevinst for jeres virksomhed?

Banken vil også have fokus på nøgletal i virksomhedens årsregnskab.

Vigtige nøgletal:

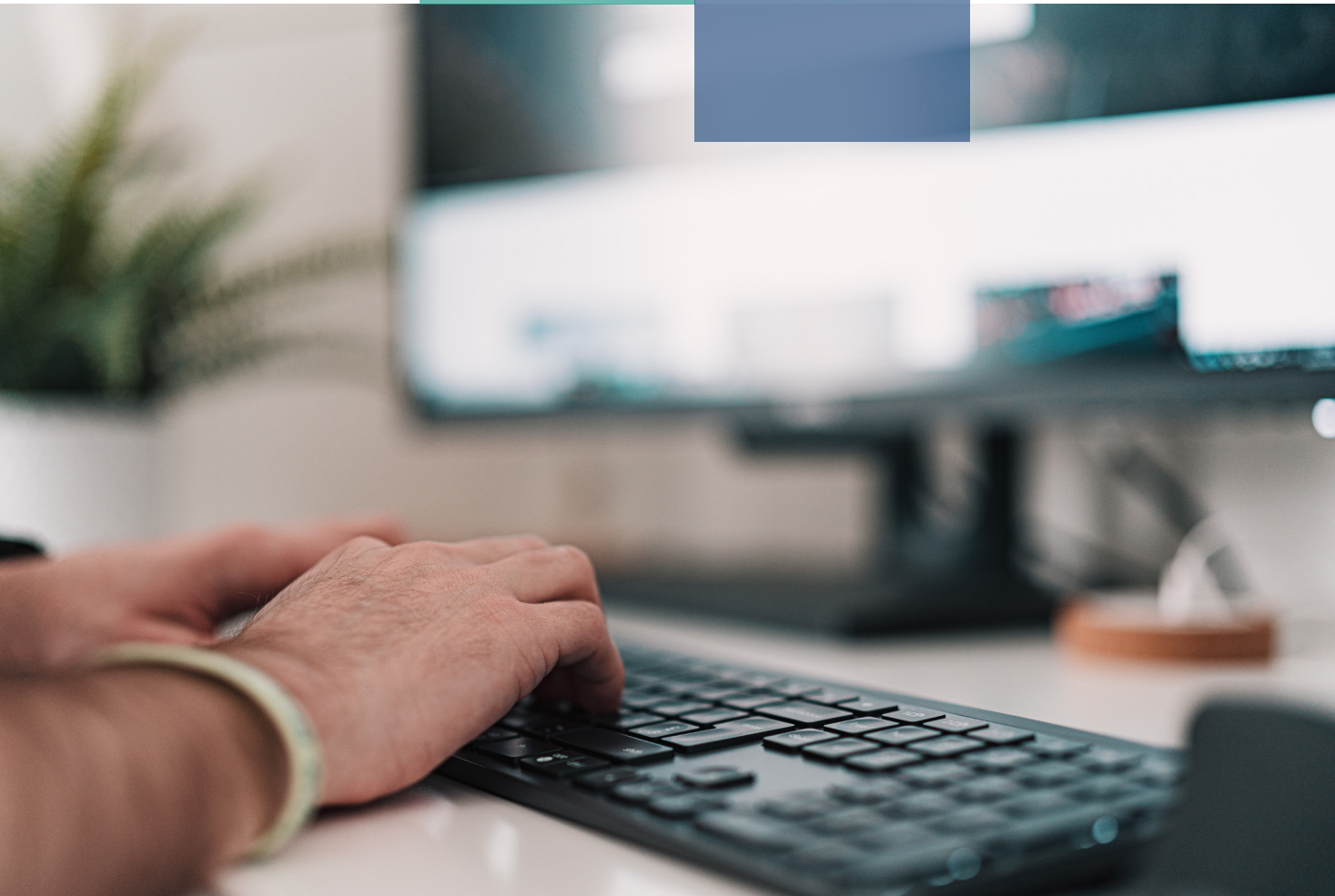
<http://smvportalen.dk/Skat-budget-regnskab/Skat-budget-regnskab/Nogletallenes ABC>

Revision og årsregnskaber:

smvportalen.dk/revisionspjece

Mødet med banken:

smvportalen.dk/klartilbank



FINANSIERING VIA OFFENTLIGE ORDNINGER

De offentlige støttemuligheder rummer generelle ordninger, hvor man kan søge støtte til initiativer af varierende størrelse som fx Vækstfonden og Eksportkreditfonden (EKF). Samtidig er der andre støtteordninger, som støtter mere specifikke investeringer som fx Innovationsfonden.

VÆKSTFONDEN

vf.dk

Statens investeringsfond, der hjælper med at skaffe kapital til en lang række forskellige virksomheder fra små startups til store virksomheder, der skal have udvidet deres produktion. Det giver en lang række muligheder for at søge om lån, som blandt andet inkluderer:

Vækstkautions for lån på under to millioner kroner

Hvis virksomheden ikke kan stille tilstrækkelig sikkerhed i banken, kan Vækstfondens vækstkautions være en mulighed. Vækstfonden kan afdække op til 75 procent af risikoen og dermed mindske bankens risiko ved udlån.

vf.dk/finansiering/vaekstkautions

Vækstlån for over en million kroner

Kan din virksomhed ikke stille sikkerhed til et lån til fx nye produktionsfaciliteter eller grønne forbedringer af produktionen, kan Vækstfonden yde et direkte lån til virksomheden. Det kræver, at der er tale om en lille eller mellemstor virksomhed, og fonden lægger vægt på, at virksomheden har haft en fornuftig regnskabsudvikling de seneste år.

vf.dk/finansiering/vaekstlaan

Vækstgaranti

Kan virksomheden ikke stille sikkerheder til at få en entreprise eller betalingsgaranti, kan en vækstgaranti være løsningen. Vækstgarantien skal være på mindst en million kroner og dækker 100 procent af risikoen.

vf.dk/finansiering/vaekstgaranti

Ansvarlige lån for over to millioner kroner

Ansvarlige lån tæller som egenkapital på balancen og er med til at øge virksomhedens soliditet. Det skal hjælpe med at finansiere virksomhedens vækstplaner, hvis virksomheden ellers er sund og veletableret.

vf.dk/finansiering/ansvarlige-laan

Venture Debt

Vækstfonden udbyder et låneprodukt til iværksættervirksomheder, der allerede har sikret sig egenkapital fra en venturekapitalfond. Det gør det muligt for virksomheden at rejse endnu mere kapital til sine projekter.

vf.dk/finansiering/venture-debt

European Angels Fund Denmark (EAF Denmark)

I forlængelse af business angel matching-lån findes et lignende tilskud i samarbejde med Den Europæiske Investeringsfond med henblik på at øge mængden af risikovillig kapital på det danske marked.

vf.dk/finansiering/eaf-denmark

EKSPORTKREDITFONDEN (EKF)

EKF hjælper danske virksomheder med at gøre det muligt og attraktivt for andre at købe varer fra Danmark. Fonden udbyder en række services, som kan hjælpe virksomhederne på vej med eksport. Det er blandt andet:

Eksportlån

Hvis virksomhedens udenlandske kunde ikke kan skaffe finansiering i banken, kan virksomheden, hvis den vurderes kreditværdig, låne penge til projektet af EKF, så kunden kan placere ordrer hos virksomheden.

ekf.dk/vores-ydelser/lan/eksportlan

Kautioner

Gennem EKF kan man også søge hjælp til forskellige former for kautioner alt efter virksomhedens type, og hvilket salgsprojekt der skal realiseres i udlandet. Her kan blandt andet nævnes:

Eksportkaution

Har virksomheden fået en stor ordre eller lignende i udlandet, og har den brug for mere likviditet, end den kan få af banken, kan EKF overtage størstedelen af bankens risiko. På den måde kan virksomheden få større kredit og udvide forretningen mere, end den ellers ville være i stand til.

ekf.dk/vores-ydelser/kautioner/eksportkaution

Kaution for anlægslån

Hvis virksomheden ønsker at udvide produktionen med nye maskiner og anlæg, men har problemer med at finde finansiering, kan EKF hjælpe med at kautionere for lånet.

ekf.dk/vores-ydelser/kautioner/kaution-for-anlaegslan

Garantier

EKF arbejder med forskellige typer af garantier alt efter projekternes og kundernes størrelse. Det er blandt andet:

SMV-garanti

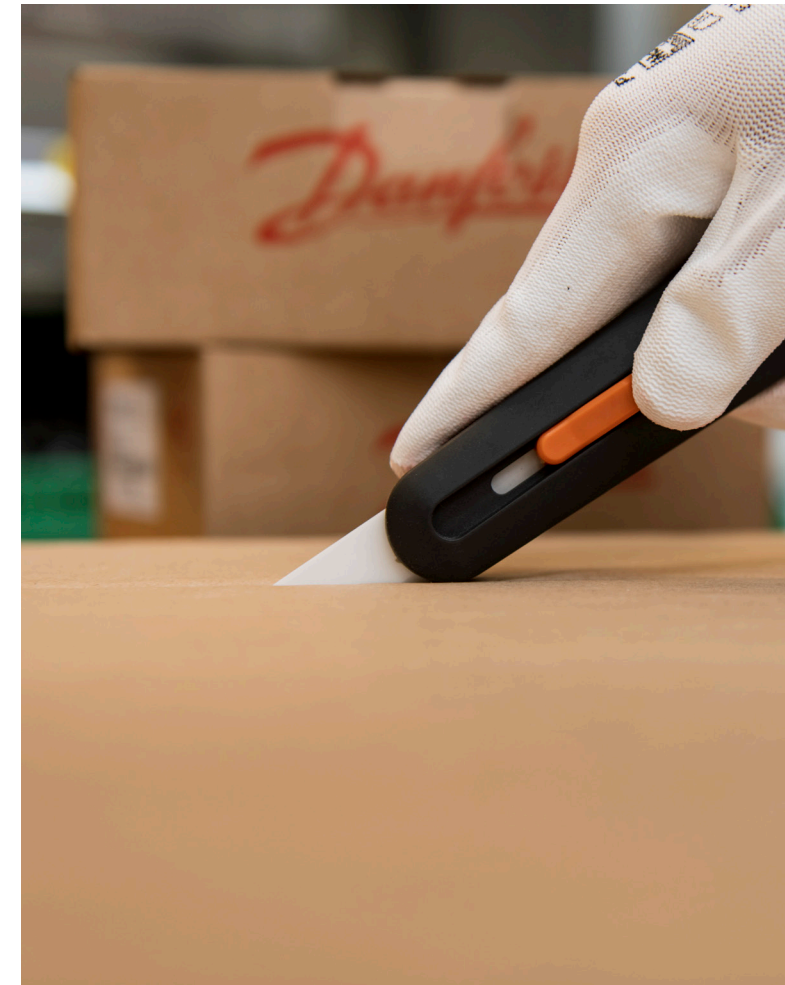
En SMV-garanti giver virksomheden mulighed for at give en langsigtet kredit til udenlandske kunder, samtidig med at virksomheden får betaling ved levering. Kreditaftalen sælges nemlig videre til banken med 100 procents garanti fra EKF.

ekf.dk/vores-ydelser/garantier/smv-garanti

Køberkreditgaranti

Hvis en kunde har fundet delvis finansiering til sine projekter, men mangler et banklån, der er forbundet med større risici, end banken er villig til at tage ved udlån, kan EKF stille en garanti, der giver banken sikkerhed for lånet.

ekf.dk/vores-ydelser/garantier/projektfinansieringsgaranti



ADGANG TIL INVESTORER

Danish Venture Capital and Private Equity Association (DVCA)

DVCA er brancheorganisation for en bred vifte af investorer i Danmark.

Foreningens flere end 200 medlemmer repræsenterer hele investeringskæden fra individuelle investorer (business angels) til ventureselskaber og kapitalfonde.

På DVCA's hjemmeside er en søgefunktion, som kan bruges til at finde relevante forslag til mulige samarbejdspartnere.

dvca.dk

SÆRLIGT TIL SMV'ER

SMV:Digital udbyder en række tilbud til de små og mellemstore virksomheder for at hjælpe dem med at omstille deres virksomhed til en ny digital virkelighed. De inkluderer:

Tilskud til privat rådgivning om digital omstilling, onlinesalg, implementering af nye teknologier og lignende.

smvdigital.dk/digital-omstilling/tilskud-til-privat-raadgivning

Sprint:Digital er et femdages forløb, der hjælper med at kortlægge de mulige digitale løsninger i virksomheden. Man arbejder med konceptudvikling, brugertests og handleplaner for digital udvikling af virksomheden.

sprintdigital.dk

Kompetenceudvikling for ledere er et kursusforløb, der skal gøre ledere og virksomheden klar til den digitale omstilling.

digitaledelseskultur.dk

Vejledning om onlinesalg og -regulering i EU.

smvdigital.dk/e-handel/vejledning-om-online-salg-og-regulering-i-eu

E-EXPORT-program. Udenrigsministeriets Trade Council hjælper mindre virksomheder i gang med deres internationale e-handel, identificerer nye markeder og potentielle kunder og andre muligheder inden for international e-handel.

thetradecouncil.dk/services/eksport/e-handel

SMV Danmark tilbyder erhvervslån til små og mellemstore virksomheder uden om banken via crowdfunding. I praksis kan din virksomhed låne penge af andre virksomheder og investorer, hvis din virksomhed og jeres investering vurderes til at være rentabel.

smverhvervslan.dk

INNOVATION

Hvis man ønsker hjælp til at finansiere konkrete udviklingsprojekter i virksomheden, er der også mulighed for at få offentlig støtte gennem en række fonde.

Innovationsfonden

Giver tilskud til udvikling af viden og teknologi, blandt andet højteknologi, som i sidste ende styrker forskning og innovative løsninger. Fonden skal blandt andet yde støtte til forsknings- og innovationsindsatsen, altså udviklingen af ny viden og teknologi, i både store og små virksomheder. Innovationsfonden har specifikke programmer:

Grand Solutions er et samarbejde mellem virksomheder og forskningsinstitutioner, der lægger stor vægt på, at der skabes ny viden og værdi i form af nye arbejdspladser.

InnoBooster giver tilskud til små og mellemstore virksomheder, der ønsker at udvikle et nyt produkt, en ny service eller forbedre en proces.

InnoFounder er et 12-måneders fuldtidsforløb, der hjælper iværksættere med at udvikle deres produkt, så det kan blive klar til at komme på markedet

Landdistriktsvækstpilot: Virksomheder i landdistrikterne, der har visioner om et udviklingsprojekt, kan søge midler til at ansætte en kandidat med en videregående uddannelse.

innovationsfonden.dk/da/programmer

DANMARKS GRØNNE INVESTERINGSFOND

Låner penge ud til grønne projekter som fx energioptimering og ressourceeffektivitet til alle typer og størrelser af virksomheder. De væsentligste kriterier er, at projektet bidrager til den grønne omstilling og er økonomisk bæredygtigt – altså kan tilbagebetales på sigt.

gronfond.dk/

GTS-INSTITUTTERNE

De godkendte teknologiske serviceinstitutter (GTS) er specialiserede i at gøre ny viden og teknologi anvendelig for virksomheder mod betaling. På GTS-foreningens teknologiportal vejledes om GTS- institutternes ydelser.

gts-net.dk

Teknologisk Institut, DFM, DHI, DELTA og Force Technology er de mest relevante institutter for industrivirksomhederne.

Teknologisk Institut, bl.a. innovation, materialer, energi og AgroTech,
teknologisk.dk

Danmarks Nationale Metrologiinstitut (DFM), metrologi, målekompetencer,
dfm.dk

Dansk Hydraulisk Institut (DHI), maritim industri og vandteknologi,
dhi.dk

DELTA, udvikling og test af elektronik, lys og lyd,
madebydelta.com

FORCE Technology, energi-, miljø- og offshoreløsninger,
forcetechnology.com



Energiteknologisk udviklings- og demonstrationsprogram (EUDP)

En offentlig tilskudsordning, der støtter ny teknologi på energiområdet. De støtter primært udviklings- og demonstrationsprojekter, der er tæt på at kunne komme på markedet. De samarbejder med alle størrelser virksomheder gerne i samarbejde med universiteterne og GTS'erne.

ens.dk/ansvarsomraader/forskning-udvikling/eudp

OPFINDERRÅDGIVNINGEN

Giver rådgivning og vejledning til borgere for at kommercialisere opfindelser og ideer. Formålet er at få opfindelser, forskningsresultater og ideer ud på markedet, så de kan skabe værdi. Rådgivningen er gratis for private borgere, og der er tavshedspligt i forbindelse med rådgivning.

opfind.nu

CONNECT DENMARK

Er et nonprofit erhvervsnetværk, som gennem sparring hjælper iværksættere og mindre virksomheder på vej med deres projekter. Netværket består af omkring 800 medlemmer, der er en bred vifte af ledere, eksperter og væsentlige medarbejdere fra store og små virksomheder samt organisationer.

connectdenmark.com

KOMPETENCEUDVIKLING

Efter- og videreuddannelse er også med til at styrke virksomheden.

Industriens Kompetenceudviklingsfond (IKUF) er for ansatte i industrien og rummer to ordninger: selvvalgt uddannelse og aftalt uddannelse. IKUF er rettet mod dækningsområdet for Industriens Overenskomst og Industriens Funktionær-overenskomst.

ikuf.dk

Arbejdsmarkedsuddannelser (AMU) er kortere uddannelser, der opkvalificerer faglærtes og ufaglærtes erhvervsrettede kompetencer. Der er en meget bred vifte af kurser.

amukurs.dk

Akademiuddannelser er videregående uddannelser til faglærte. Mange af dem kan læses på deltid. Det er fx automationsteknolog eller produktionsteknolog. Man kan orientere sig om mulighederne inden for teknik, produktion og service via uddannelsesguiden.

ug.dk/uddannelser/akademiuddannelser

Industriens uddannelser kan blandt andet give et overblik over relevant efteruddannelse, kompetenceudvikling og AMU-kurser til faglærte.

iu.dk

REGIONALE ERHVERVSHUSE

Hver region har et erhvervshus, der ejes af kommunerne. Det er en overbygning på den kommunale erhvervsservice og hjælper virksomhederne med at udnytte mulighederne for vækst.

Erhvervshus Nordjylland: ehnj.dk

Erhvervshus Midtjylland: erhvervshusmidtjylland.dk

Erhvervshus Sydjylland: ehsyd.dk

Erhvervshus Fyn: ehfyn.dk

Erhvervshus Sjælland: ehsj.dk

Erhvervshus Hovedstaden: ehhs.dk

Erhvervshus Bornholm: [Se Erhvervshus Hovedstaden](#)

Kommunal erhvervsservice

De fleste kommuner udbyder en form for erhvervsservice. De er ofte virksomhedernes første kontakt med erhvervsfremmesystemet. De stiller ofte vejledning, sparring og lokaler til rådighed. De bidrager også med hjælp til fx at skaffe finansiering til et nyt projekt og hjælper virksomheder videre med fx netværk, vidensinstitutioner og andet.



CO-industri
Molestien 7, 3 | 2450 København SV
Tlf. 33 63 80 00 | www.co-industri.dk | co@co-industri.dk

